

**PROGRAMA DE COMPETITIVIDAD DE CONGLOMERADOS
Y CADENAS PRODUCTIVAS**



FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

Nombre del Proyecto	Consultoría de Antonio Gómez Pajuelo: capacitación y valoración crítica del PRC
Breve descripción del Proyecto	El proyecto consiste en la contratación de un destacado experto internacional en apicultura para cumplir dos objetivos. Capacitar en aspectos avanzados de producción de polen, propóleos y nutrición de abejas a un grupo de empresarios del conglomerado (dos cursos de tres días para 45 participantes). Analizar el Plan de Refuerzo de la Competitividad elaborado por el conglomerado, realizando un documento de revisión crítica y una devolución presencial al Grupo Gestor.
Conglomerado	Apicultura
Tipo de Proyecto	Corto Plazo
Proponente/s	Grupo Gestor del Conglomerado
Responsable	Ariel Martínez y Lucía Sánchez (directivos de Melika S.A., e integrantes de la red apícola)
Teléfono/Celular	099111397
email	arielmar@montevideo.com.uy
Cargo	Directivo
Alineación con PRC	<input type="checkbox"/> Objetivo N° 4; diversificación y valor agregado

Fecha de Inicio	Fecha Finalización	Duración (meses)
01/04/2008	30/04/2008	

Porcentaje de cofinanciamiento solicitado al PACC	57%		
Costo total previsto	Aporte PACC	Aporte Beneficiarios	Otros aportes
13.684	7.834	5.850	
100%	57%	43%	

**PROGRAMA DE COMPETITIVIDAD DE CONGLOMERADOS
Y CADENAS PRODUCTIVAS**



FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

Cédula de Identidad	Nombre	Dirección	En representación de
44290461	Mario Torres Aramburu	12 de octubre 1066, Sarandí Grande, Florida	La Red Apícola - Melika s.a.

Objetivos, Indicadores y forma de verificación

Indicadores para evaluar una vez ejecutado el proyecto, si se alcanzaron el propósito los productos esperados

	Síntesis Objetivos	Indicadores	Verificadores
Propósito			
1	Formar a un grupo de actores del conglomerado en aspectos avanzados de la producción vinculados al agregado de valor a los productos de la colmena, y realizar una revisión crítica del plan estratégico elaborado desde la óptica de la competitividad internacional		
Productos			
1	30 empresarios o técnicos capacitados en aspectos avanzados de producción de polen, producción de propóleos y nutrición de abejas.	30 empresarios o técnicos participan del curso dictado por el Lic. Gómez Pajuelo, cumpliendo con la carga horaria y las exigencias establecidas para su aprobación	Registro de participantes <input type="checkbox"/> Resultados de evaluación del curso
2	Documento del Lic. Gómez Pajuelo realizando una revisión crítica del plan estratégico elaborado por el conglomerado apícola, y una actividad de presentación de sus resultados al grupo gestor del conglomerado	Al menos un taller con la presencia del grupo gestor del conglomerado El grupo gestor de conglomerado incorpora al Plan Estratégico un anexo con sugerencias surgidas del trabajo con el Lic Gómez Pajuelo	Documento elaborado por el Lic. Gómez Pajuelo <input type="checkbox"/> Informe de taller Grupo gestor- Lic. Gómez Pajuelo confirma participación de exportadores y productores de al menos 5 departamentos

Resumen Ejecutivo

Explicitar en forma clara y sintética: Oportunidad o Problema a solucionarse, Objetivos, Acciones previstas, Fundamentación, Organización para la ejecución, Beneficiarios, Financiamiento, Situación esperada a la terminación del proyecto, Sostenibilidad, Riesgos y mitigación

La exploración de opciones de mejora de la competitividad del conglomerado apícola implica un seguimiento periódico de las tendencias internacionales en producción y comercialización de miel y otros productos de la colmena.

FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

Dado que el conglomerado apícola implementará en los próximos meses un plan estratégico dirigido a mejorar la competitividad, se decidió realizar una actividad con la participación del Lic. Antonio Gómez Pajuelo, al cual se considera uno de los principales expertos internacionales de habla hispana en materia de producción y comercialización apícola, dirigida a capacitar empresarios y aportar una visión crítica al plan elaborado.

El proyecto consiste entonces en la contratación del Lic. Gómez Pajuelo para realizar dos actividades:

1. Capacitar a un grupo de empresarios y técnicos en las tendencias recientes en tres aspectos vinculados al agregado de valor en la producción apícola: producción de polen, producción de propóleos y nutrición de abejas
2. Obtener una valoración del plan estratégico de parte de un experto internacional, y realizar un intercambio entre éste y el grupo gestor, buscando enriquecer y profundizar las líneas de acción identificadas

CAPACITACIÓN

El experto internacional definió un temario que implica tres días de dedicación completa por parte de los participantes, y una modalidad de trabajo que supone no excederse de 22 participantes en un mismo grupo. Adecuando a la demanda estimada y a las posibilidades de agenda del Lic. Gómez Pajuelo, se decidió realizar dos cursos de tres días cada unos 44 participantes en total. Los cursos se llevarán a cabo en régimen de pensión completa ... entre los días 10 al 13 y 15 al 17 de abril de 2008.

El temario del curso abarcará:

Polen:

El polen floral, su papel en la reproducción vegetal. Morfología.

Su papel en la nutrición de la colmena.

Recolección por la abeja, transporte y transformaciones.

Plantas productoras de polen.

Trampas de recolección, modelos, rendimiento y calidad.

Preparación de la colmena para la cosecha de polen.

Cosecha de polen, operaciones, equipamiento:

* manejo del producto

* recolección

FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

* transporte

* secado

* impieza

* acondicionamiento

* almacenado

El polen fresco (congelado) como nueva presentación.

Factores de calidad físico-químicos, microbiológicos, sensoriales y origen floral.

* Controles

* Analítica

* Interpretación de resultados

Propiedades y usos del polen

APPCC (HACCP)

Requisitos legales en la UE para la exportación de polen. Requisitos comerciales

Propóleos:

El propóleos, su papel en la flora y en la colmena.

Recolección por la abeja, transporte y transformaciones.

Plantas productoras de propóleos

Trampas de recolección, modelos, rendimiento y calidad.

Cosecha de propóleos, operaciones, equipamiento:

* manejo del producto

* recolección

FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

* limpieza

* acondicionamiento

* almacenado

Factores de calidad físico-químicos.

* Controles

* Analítica

* Interpretación de resultados

Propiedades y usos del propóleo

APPCC (HACCP)

Requisitos legales en la UE para la exportación de propóleos. Requisitos comerciales

Alimentación:

Los nutrientes en la colmena: miel y polen, recolección, elaboración y conservación por las abejas.

Sus aportes a la dieta y papel nutricional en las colonias. Necesidades de las colonias en su ciclo anual.

Sustitutos de hidratos de carbono en el mercado. Jarabes hidrolizados de almidón de maíz, de glucosas, de fructosas. Sacarosa. Otros azúcares. Composición, ventajas e inconvenientes. Usos. Alimentadores.

Formulaciones y preparaciones de hidratos de carbono. Jarabes, pastillas.

Sustitutos de proteínas, a.a., vitaminas y grasas. Levaduras, harina de soja, proteínas vegetales, multivitamínicos del mercado ganadero, otros. Composición, ventajas e inconvenientes. Usos

Formulaciones y preparaciones de sustitutos nitrogenados, pastillas. Palatizaciones. Distribución a las colonias.

REVISIÓN DEL PRC

Para la revisión crítica del PRC, se incluyeron las siguientes subactividades a realizar:

* Lectura y análisis del plan por parte del consultor

FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

* Elaboración de críticas y recomendaciones

* Taller con integrantes del grupo gestor, donde se analizarán las conclusiones y se realizará un intercambio y síntesis de opciones para mejorar la implementación del plan

COSTOS Y MODALIDAD DE LA ACTIVIDAD

Los costos de la actividad incluyen:

1) Contratación del experto, según el siguiente detalle, por un total de U\$S 7.834 (los honorarios del consultor son de 640 euros diarios), que incluyen:

* seis días de consultoría dedicados al dictado de cursos

* dos días a la revisión del PRC (incluyendo un taller con integrantes del grupo gestor)

* elaboración de un documento breve incluyendo una valoración del PRC y un conjunto de recomendaciones para su implementación

2) Pasajes y viáticos (un día de hotel, un pasaje Buenos Aires Montevideo, un pasaje Montevideo-Madrid)

3) Alquiler de local para el dictado de cursos

4) Multiplicación de materiales para cursos

COFINANCIAMIENTO

Se solicita al Programa un aporte de U\$S 7.834, correspondientes a los honorarios del consultor, que significan el 59% del costo total de la actividad presupuestada. El aporte de la red apícola surgirá de la matrícula que pagarán los participantes.

En el cupo de participación tendrán prioridad los empresarios y técnicos de la red apícola y aquellos participantes presentados por el grupo gestor del conglomerado.

Una vez finalizada la actividad, el programa abonará cómo máximo hasta el 80% del costo total de la misma.

Productos, actividades y apertura de costos

Productos a alcanzar	Actividades que se realizan para alcanzarlo	Rubros que componen el costo de la actividad	Presupuesto (U\$S)
----------------------	---	--	--------------------

**PROGRAMA DE COMPETITIVIDAD DE CONGLOMERADOS
Y CADENAS PRODUCTIVAS**



FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

Acumulado Ingresos	13.684											
--------------------	--------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

Saldo Mes												
Saldo en CAJA												

Acumulado Aporte PACC	7.834											
Acumulado Aporte Beneficiarios	5.850											

% aporte PACC	57%											
% aporte Beneficiarios	43%											

Desembolsos del Programa y metas que los determinan (a ser llenado por el Evaluador del Programa)

Debe definirse en que momento se reciben los fondos del Programa, que metas deben estar alcanzadas a ese momento y cómo se verifican.

Desembolso U\$S		% del total PACC	Metas por Desembolso	Verificadores	Fecha Estimada
1	7.834	100%	Dos cursos realizados con al menos 30 participantes entre productores y técnicos del sector	Registro de participantes al curso, incluyendo formulario de evaluación con identificación <input type="checkbox"/> Costo de pasajes y viáticos del consultor documentados Costos de consultoría documentados <input type="checkbox"/> Costos de local y hospedaje documentados	30-4-08
			Documento revisión del Plan estratégico entregado y taller realizado con integrantes del Grupo Gestor	Documento síntesis <input type="checkbox"/> Costo de consultoría documentado Registro de participantes al taller	
7.834		100%	TOTAL		