

FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

Nombre del Proyecto	Curso "Operativa de Comercio Exterior " (cód. 2008/12907)
Breve descripción del Proyecto	Capacitar a los integrantes del COP en la práctica operativa del Comercio Exterior. El curso está enfocado principalmente a las empresas que estén desarrollando su inserción internacional, otorgando una visión general de todos los aspectos relevantes necesarios para cumplir con la actividad.
Conglomerado	Piedras Preciosas
Tipo de Proyecto	Abierto
Proponente/s	GRUPO GESTOR DE CONGLOMERADO
Responsable	Elaine Vasconcellos
Teléfono/Celular	099070614
email	elvasco@yahoo.com.ar
Cargo	Secretaría del Grupo Gestor de Conglomerado
Alineación con PRC	Totalmente alineado.

Fecha de Inicio	Fecha Finalización	Duración (meses)
03/11/2008	30/11/2008	

Porcentaje de cofinanciamiento solicitado al PACC	60%		
Costo total previsto	Aporte PACC	Aporte Beneficiarios	Otros aportes
3.061	1.837	1.224	
100%	60%	40%	

Cédula de Identidad	Nombre	Dirección	En representación de

Resumen Ejecutivo

Explicitar en forma clara y sintética: Oportunidad o Problema a solucionarse, Objetivos, Fundamentación de acciones previstas y costos asociados, Organización para la ejecución, Beneficiarios, Financiamiento, Situación esperada a la terminación del proyecto, Sostenibilidad, Riesgos y mitigación

Existe una real demanda de herramientas avanzadas, teóricas y concretas, de comercio exterior entre las empresas que conforman el Conglomerado de Piedras, considerando la exportación como una posibilidad de expansión de la empresa para aquellas que aún no la practican y para las que sí lo hacen fortalecer esta capacidad. El curso esta enfocado hacia el sector y esta dirigido a empresarios; mineros y artesanos, personal, gestores, técnicos y profesionales integrantes del COP. Se capacitarán al menos 20 empresarios capacitados en Operativa de Comercio exterior y tendrá una duración de 30 horas.

La IRC 3.2 establecida en el PRC del Conglomerado de Piedras Preciosas contempla acciones de capacitación como la propuesta en el presente proyecto.

El Objetivo del Proyecto es capacitar a los integrantes del COP en la práctica operativa del Comercio Exterior, enfocado principalmente a las empresas que estén desarrollando su inserción internacional, otorgando una visión general de todos los aspectos relevantes necesarios para cumplir con la actividad. De esta manera se generan capacidades dentro de las propias empresas que permitan un desarrollo consolidado en materia de comercio exterior.

Metodología: actividad con importante contenido teórico y casos de estudio propuestos por el docente y también por los participantes . Se entrega material didáctico de apoyo y certificado de participación a todos los participantes que tengan una asistencia superior al 80%.

El curso se realiza con un enfoque orientado al Sector de Piedras :

TEMARIO

1) Definiciones y conceptos básicos:

La Compraventa Internacional.

Requisitos fundamentales para operar en Comercio Exterior.

Lenguaje técnico aplicado a las operaciones de Comercio Exterior.

Estudio de mercados .

Los tiempos y las distancias en el Manejo del Comercio Internacional.

Agentes y Operadores intervinientes , públicos , privados y privados de interés publico.

Operaciones y regímenes Aduaneros.

Documentación en el Comercio Exterior.

FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

2) La compra internacional (Importaciones)

ü Definición y concepto .

ü Normativa vigente y últimas disposiciones. Importancia de la aplicación del Sistema Armonizado de designación y codificación de mercaderías.

ü Principales Organismos intervinientes

ü Tramitación de una Importación . DUA.

ü Gravámenes a la importación y tarifas.

ü Valor Normal en Aduana. Monto imponible. Alícuotas.

ü Medidas para el establecimiento de Derechos Compensatorios (precios a fijar).

ü Regímenes especiales.

ü Intervención de la DNA

ü Otros organismos intervinientes

ü Costeo de la operación.

ü Indicaciones sobre tarifas aplicables.

ü Transportes.

ü Seguro.

ü Infraccional aduanero. Principales infracciones aduaneras. Responsabilidades. Sanciones.

3) La venta al exterior desde el Uruguay (Exportaciones)

ü Principales organismos intervinientes.

ü Normativa vigente y actualización.

ü Tramitación de una exportación ante la DNA

ü Intervención de otros organismos

ü Beneficios a la exportación, devolución de impuestos, bonificaciones.

ü Prefinanciación de Exportaciones.

ü Gastos y tasas aplicables en la exportación

ü Régimen de Admisión Temporal

4) La intermediación (Triangulación en la compra-venta)

Definiciones, conceptos básicos y aplicación práctica

ü Tránsito. Zonas Francas y Puerto libre.-

ü Uruguay estratégico (como puerta del MERCOSUR desde y hacia el exterior).

5) Terminología Internacional de Comercio y Logística

ü Distribución Física Internacional de Mercaderías

- El Contrato de Compraventa Internacional de Mercadería. Partes intervinientes.

- Los otros contratos relacionados con el contrato principal. Contrato de Transporte, Contrato de Seguro y Contrato Bancario. Conceptos.

- Introducción a los Incoterms. Definiciones. Razones para su utilización.

- La Cámara Internacional de Comercio. Los Usos y las Costumbres recogidas.

- El alcance de los Incoterms.

- La revisión periódica de los términos y la actualización 2000.

- Incorporación de los Incoterms al Contrato de Compraventa y al eventual Contrato Bancario.

- Incoterms y la Convención de Naciones Unidas sobre Contratos de Compraventa Internacional de Mercaderías de 1980.

- Aspectos Normativos.

- Solución de Disputas. La posibilidad del Arbitraje de la C.C.I.

6) Medios de Pago en el Comercio Internacional

ü Introducción y Conceptos Generales

- La entrega del objeto y el pago como contraprestación. El pago contra la "remesa tácita". La confianza y el conocimiento como aspectos relevantes. La participación de los Bancos como gestores. Pago anticipado, al momento del embarque o prestación, y pago posterior. Consideraciones que hacen vendedor y comprador respecto del pago.

FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

Medios de pago usuales para liquidación de operaciones comerciales internacionales

- Categorías. Pago Anticipado. Definición. Ventajas e inconvenientes. Reposición de Fondos. Definición. Ventajas e inconvenientes. Procedimientos para la ejecución del pago anticipado. La gestión de cobro de documentos. Precauciones habituales por parte del vendedor. El crédito documentario. Concepto.

Cobranza.

- Definición. Las reglas uniformes sobre cobranzas de la Cámara de Comercio Internacional. El cobro documentario. Procedimiento Ventajas e inconvenientes para las partes. El cobro directo. Operativa. Las partes intervinientes. El cobro simple. La cobranza documentaria. Sus formas. Operativa. Costos y comisiones. La letra de cambio. Título Valor. Los requisitos de la letra. Las partes intervinientes. El Endoso. El Aval. El Protesto. Concepto. Por no aceptación y/o por falta de pago. Las Instrucciones. Procedimiento y Formalidades.

Crédito Documentario.

- Definición. Las reglas y usos uniformes relativos a los Créditos Documentarios de la Cámara de Comercio Internacional. La Carta de Crédito como instrumento. El Crédito Documentario. Ventajas. Las partes intervinientes. Condiciones de relación previas. Compromisos contractuales. Emisión del Crédito Documentario. Solicitud de Apertura de Crédito. Requisitos previos. La solicitud. Banco Emisor. Costos y comisiones. La operativa en los Créditos Documentarios. Naturaleza del Crédito Documentarios. Cartas de Crédito Irrevocables, Revocables, Confirmadas, No Confirmadas, Confirmación Silenciosa. Modalidades. Directo, Negociable, Rotativo, Cláusula Roja, Cláusula Verde, Stand by, Respaldo, Doméstico. Transferible. Transferencia y cesión de Créditos documentarios. Definiciones. Diferencias. Operativa. Ventajas de la Transferencia. Instrucciones y Modificaciones.

7) Normativa Vigente para Operaciones del Comercio Exterior

Disposiciones generales.

Aranceles y sistema de Clasificación arancelaria.

Regímenes de Origen.

El valor en Aduana (Principios, fundamentos, importancia).

Estructura Tributaria.

Ejercicios prácticos.

8) Marco Jurídico (Nociones fundamentales)

MERCOSUR – Principales características, vinculación con resto de acuerdos y el estado de situación actual.

ALCA, COMUNIDAD ANDINA DE NACIONES, UNIÓN EUROPEA, principales características, impacto Nacional y Regional.

CV Docente. Mario Lamanna

Licenciado en Gerencia por el Instituto ORT. Despachante de Aduana. Título otorgado en el año 1982 por la Dirección Nacional de Aduanas y el Ministerio de Economía y Finanzas. Actividad desarrollada ininterrumpidamente desde el año 1982, asesorando empresas importadoras / exportadoras en áreas diversas tales como : Madera, Papel, Industria Automotriz, Cueros, Electrodomésticos, Combustibles y Lubricantes, Electrónica, Electricidad e Informática, Industrias Extractivas, Telefonía, Sistemas de Seguridad, Alimentación, Textil, Forestación, Materiales de Construcción, etc.

Impulsor del Servicio Integral, ha abarcado tanto el asesoramiento acerca de la legislación aplicable a las diversas operaciones planteadas, como también estudios de prefactibilidad de operaciones, costos de importación / exportación, estadísticas. Búsqueda de mercados potenciales de destino o proveedores a partir de una red de contactos en el exterior. Suministro o coordinación de todos los servicios logísticos (transporte internacional, seguros, almacenajes en Zonas Francas o Depósitos Fiscales, Despacho Aduanero).

Realiza el gerenciamiento de operativas "puerta a puerta", en importación, exportación y tránsitos, con compañías Marítimas, Aéreas y Terrestres, realizando toda la operativa, desde el asesoramiento técnico de comercio exterior, manejo y monitoreo de toda la gestión, finalizando con la entrega de la mercadería transportada en destino final.

Ha manejado en forma personal el entrenamiento de operadores dirigidos a formar parte de equipos.

Docente en Comercio Exterior en el curso Práctica Profesional de la Carrera Analista de Comercio Exterior - C.O.C.A.P. Ha diseñado programas para cursos de Comercio Exterior y Gestión de Calidad para distintas empresas.

Ha dictado cursos de Comercio Exterior en programas del I.N.J.U y la D.I.N.A.E.

Integrante de la Comisión de Cursos de la Asociación de Despachantes de Aduana del Uruguay, a cargo del desarrollo de las diferentes actividades de capacitación brindadas por esa Institución:

- en coordinación con U.P.A.E, Facultad de Ciencias Económicas y Administración: Capacitación en Economía y Legislación Regional e Internacional.

- en coordinación con U.N.I.T. y LATU Sistemas: Certificación del sistema de Gestión de Calidad de los Despachantes de Aduana.

- en coordinación con Organismos Certificadores (Cámara de Industrias, Cámara de Comercio, Cámara Mercantil) y Dirección Nacional de Aduanas: Normas y Certificación de Origen en el MERCOSUR y ALCA.

Beneficiarios

Los beneficiarios directos del Proyecto serán los empresarios mineros, trabajadores y algunos técnicos del sector.

Financiamiento

El costo total del proyecto es de U\$S 3.061 (60% cofinanciamiento PACC (de lo efectivamente gastado, siendo el tope el monto presupuestado) y 40% a cargo de las empresas participantes). Los costos previstos son: el pago del curso (honorarios), los viáticos del docente, servicio de cafetería y materiales.

Situación esperada a la terminación del proyecto

FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

Elaborar y difundir comunicado de promoción del Curso													
Inscripción y cobro matrícula participante													
Coordinación con el PAOF salón amatista													
Coordinación con la Intendencia, Dpto. de Descentralización, Unidad de Desarrollo inscripciones participantes en forma conjunta con la Secretaría.													
Realización del Curso	2478												
Gastos Docente por traslado durante dos fines de semana	583												
Total Egresos	3.061												
Acumulado Egresos	3.061	3.061											

Ingresos													
Aporte PACC		1.837											
Aporte Beneficiarios	1.224												
1716	1224												
Total ingresos	1.224	1.837											
Acumulado Ingresos	1.224	3.061											

Saldo Quincena	-1.837	1.837											
Saldo en CAJA	-1.837												

Acumulado Aporte PACC		1.837											
Acumulado Aporte Beneficiarios	1.224	1.224											

% aporte PACC		60%											
% aporte Beneficiarios	100%	40%											

Desembolso U\$S		% del total PACC	Metas por Desembolso	Verificadores	Fecha Estimada
1	1.837	100%	Curso realizado.	Informe del curso incluyendo (materiales entregados, nómina de participantes, temario del curso, registro fotográfico). Comprobantes de pago (hotel, alimentación, pasajes, honorarios docentes, papelería, gastos de cafetería).	30-11-08
1.837	100%	TOTAL			